



**Functie: België vertegenwoordiger**

Plaats in de organisatie

Hiërarchische en functionele aansturing door de Country manager

Doelstelling van de functie

Als Vertegenwoordiger bij C-Track Belgium Bvba ben je verantwoordelijk voor het realiseren van verkoop van de door de vennootschap gevoerde producten en diensten bij voornamelijk nieuwe relaties. Dit met inachtneming van het individueel gestelde jaarlijkse target en tegen verkoopprijzen die minstens binnen het gestelde kortingsmandaat vallen.

Resultaatgebieden

- Het zelfstandig ontwikkelen van nieuwe accounts door canvassing en telefonische acquisitie
- Het presenteren van de gevoerde producten en diensten aan de DMU van de geselecteerde prospects
- Het opstellen van offertes en het voeren van prijsonderhandelingen
- Circa 75% van de werkzaamheden bestaat uit het presenteren en bespreken van de C-Track propositie bij de potentiële clientèle
- Het bijwonen en naar vermogen leveren van een positieve bijdrage tijdens de verkoopvergaderingen
- Het opstellen van een persoonlijk plan van aanpak om het gestelde target te realiseren.
- In het algemeen zich zodanig te kleden en te gedragen dat geen afbreuk wordt gedaan aan de goede naam en faam van C-Track en/of haar medewerkers
- Bedrijfsgegevens zodanig discreet te behandelen dat de belangen van C-Track niet worden geschaad

De accountmanager neemt deel aan de volgende overlegstructuren

- Periodiek werkoverleg met alle medewerkers in de afdeling verkoop

Achtergrond van de kandidaat:

- Minimaal 2 jaar relevante werkervaring
- Affiniteit met nieuwe technologie
- Gemotiveerd tot new business development
- Gedreven en energiek

Interesse? Mail naar Olivier Vanhoucke, [olivier@ctrack.be](mailto:olivier@ctrack.be) onder vermelding van 'België vertegenwoordiger'

*Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld*